

Wir sind ein innovatives, dynamisches, überdurchschnittlich wachsendes Unternehmen, das im Bereich der Kleb- und Dichtstofftechnik tätig ist.

Bei uns verbinden sich innovative Ideen mit gemeinsamen Werten.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

für die Schweizer Kantone

Freiburg, Waadt, Neuenburg, Wallis und Jura

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung von bestehenden Kunden
- Akquise von Neukunden
- Strategisches Aufbauen des eigenen Verkaufsgebietes
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem Innendienst

Ihr Profil:

- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Branchen- und Produktkenntnisse von Vorteil
- Wohnsitz im Verkaufsgebiet
- Eigeninitiative, selbstständiges Arbeiten und Flexibilität
- Sehr gute Französisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres und repräsentatives Auftreten
- EDV-Kenntnisse für Home-Office-Lösung

Wir bieten Ihnen:

- Attraktives Basiseinkommen, Provisionen und Spesen
- Ein neutrales Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Eine professionelle Einarbeitung
- Vielfältige Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Kollegiale, teamorientierte Atmosphäre

Sie wollen Ihre Karriere starten? Dann bewerben Sie sich mit Ihrer deutschsprachigen Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: Bewerbung@beko-group.com

Ihre Ansprechpartnerin: beko Group AG · Frau Manuela Müller · Agathafeld 22 · CH-9512 Rossrüti
Zentrale: beko GmbH · 86653 Monheim · Deutschland