

Nous sommes une entreprise innovante, dynamique et en pleine croissance, active dans le domaine de la technologie des colles et mastics.

Nous combinons des idées innovantes avec des valeurs communes.

Pour renforcer notre distribution, nous recherchons sur rendez-vous dans les plus brefs délais un

Représentant commercial (m/f/d)

pour les cantons suisses

Fribourg, Vaud, Neuchâtel, Vallis et Jura

Vos tâches :

- Conseil et assistance pour les clients existants
- Acquisition de nouveaux clients
- Développement stratégique de la propre surface de vente
- Collaboration étroite avec la direction des ventes et le personnel de bureau

Votre profil :

- Aptitudes à la vente et à la négociation
- La connaissance du secteur et du produit est un atout
- Résidence dans la zone de vente
- Propre initiative, travail de manière indépendante et flexibilité
- Très bonne connaissance du français et de l'allemand (parlé et écrit)
- Une apparence confiante et représentative
- Connaissances informatiques pour une solution de bureau à domicile

Nous vous proposons :

- Un revenu de base attrayant, des commissions et une couverture des frais
- Un véhicule de société neutre, même à usage privé
- Une intégration professionnelle
- Un large éventail d'opportunités de développement futur
- Ambiance collégiale et d'équipe

Vous voulez commencer votre carrière ? Envoyez-nous votre candidature en allemand par courriel en précisant vos attentes salariales : Bewerbung@beko-group.com

Votre interlocutrice : beko Group AG · Mme Manuela Müller · Agathafeld 22 · CH-9512 Rossrüti
Siège social : beko GmbH · 86653 Monheim · Allemagne