

Wir sind ein innovatives, dynamisches, überdurchschnittlich wachsendes Unternehmen, das im Bereich der Kleb- und Dichtstofftechnik tätig ist.

Bei uns verbinden sich innovative Ideen mit gemeinsamen Werten.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

**Branche Baustoffhandel
für die PLZ-Gebiete 02/03**

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung von bestehenden Kunden
- Akquise von Neukunden
- Strategisches Aufbauen des eigenen Verkaufsgebietes
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem Innendienst

Ihr Profil:

- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Branchen- und Produktkenntnisse von Vorteil
- Wohnsitz im Verkaufsgebiet
- Eigeninitiative, selbstständiges Arbeiten und Flexibilität
- Sicheres und repräsentatives Auftreten
- EDV-Kenntnisse für Home-Office-Lösung

Wir bieten Ihnen:

- Attraktives Basiseinkommen, Provisionen und Spesen
- Ein neutrales Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Eine professionelle Einarbeitung
- Vielfältige Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Kollegiale, teamorientierte Atmosphäre

Sie wollen Ihre Karriere starten? Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: Bewerbung@beko-group.com

beko GmbH · Frau Manuela Müller · Rappenfeldstr. 5 · DE-86653 Monheim